



## Profiel SUCCES

**Top webapplicatie/detacherings bedrijf met grote aantrekkingskracht voor werknemers en uitstekende groei potentie.**

**Kernactiviteiten** het bouwen en detacheren op het gebied van .Net, Java, Projectmanagement en ICT security. Verder levert SUCCES technisch hoogwaardige maatwerkoplossingen. USP is multidisciplinaire aanpak vanuit één aanspreekpunt van advies en ontwerp tot en met een realistische realisatie en configuratie

**Rechtsvorm** is een besloten vennootschap. Er zijn meerdere aandeelhouders. 100% van de aandelen is voorhanden. Indien gewenst kan er een deel van de aandelen bij de huidige aandeelhouders blijven.

**Organisatie** is een goed gelijnde optimale organisatie met jong en goed opgeleid en gecertificeerd personeel. Ook het kader w.o. verkoop en marketing is van hoge kwaliteit. Diverse toonaangevende erkenningen zijn uitgeroepen over deze ambitieuze organisatie hetgeen een bijzondere aantrekkingskracht heeft op nieuwe professionals.

**Omvang** van de onderneming is ca 150 man waarvan 10 in overhead (directie, sales en marketing, administratie en secretariaat) Dit is incl. inhuur van ca 40 fte.

In de de laatste 6 jaar is telkens een stabiele groei van 30% in omzet gegenereerd waarbij over 2007 en 2008 een resultaat v.b. van ca. € 1.5 miljoen is behaald . Over het jaar 2010 wordt er een omzet verwacht van ruim 15 miljoen met een dienovereenkomstig resultaat. Ook voor de jaren daarna zal er een gezonde groei gerealiseerd kunnen worden.

**Klanten** kunnen aangemerkt worden als in het algemeen behorend tot de A categorie verspreid over het gehele spectrum van de markt d.w.z. financials, it industrie, overheden, energie en grote industrieën en dienstverleners waarbij in 90 % van de gevallen er rechtstreeks wordt geleverd.

**Prijs:** het uitgangspunt van de verkoopprijs is voorzien in een cashtransactie van ca 14 miljoen euro (ned. org) Indien eveneens Servië en USA mee verkocht worden dan is het uitgangspunt vraagprijs 17 mio euro

**Reden:** De ondernemers hebben een nieuwe uitdaging (Een gedeelte van de aandeelhouders en operationeel management blijft, indien gewenst, zitten.)

**Procedure** van overname is als volgt:

- Na aanvraag en ondertekening van een zogenaamde geheimhoudingsverklaring zal, na terugkoppeling en goedkeuring van opdrachtgever, de naam van SUCCES aan u worden verstrekt. De ondertekening dient plaats te vinden door koper alsmede zijn eventuele bemiddelaar. Dit wordt voorafgegaan met een gesprek met U en CH Consultancy om cultuur en uw uitgangspunten te kunnen vertalen naar SUCCES
- Vervolgens zal door ons een eerste kennismakingsgesprek met één van de directeuren van SUCCES worden gepland.
- Na dit gesprek zullen wij contact met u opnemen of u verder geïnteresseerd bent en met u de vervolgstappen bespreken. Waaronder het verstrekken van schriftelijke informatie.
- Er zal met u en de SUCCES organisatie een timetabel worden opgesteld over de te nemen vervolgstappen. Een onderdeel van deze vervolgstappen zal zijn het tekenen van een zogenaamde intentieverklaring. Vanaf dat moment heeft u een *tijdelijke* exclusiviteit (optie) voor de overname van de onderneming.
- Tijdens deze exclusiviteitsperiode kan er een zogenaamd due diligence onderzoek plaats vinden.
- Afronding transactie d.m.v. een overnamecontract bij een door u, of in overleg nader te bepalen notaris.

**Contact** Wij maken u er op attent dat *alle* contacten, zowel persoonlijk, telefonisch als schriftelijk, uitsluitend via en/of met schriftelijke goedkeuring van CH Consultancy dienen te verlopen.  
2010/2011

**Informatie** bij bovenstaande onderneming onder vermelding van kenmerk **SUCCES**

Cees Heystek  
Tel 06 21 53 80 80  
Email: [chc@heystek.org](mailto:chc@heystek.org)